

Sören Flimm

Top100 Speaker | Resonanztrainer | Autor | Podcast-Host

Mehr Resonanz und Begeisterung im Umgang mit Menschen.

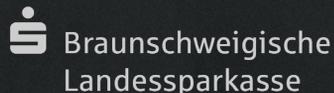
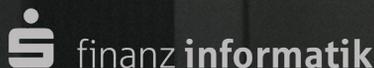
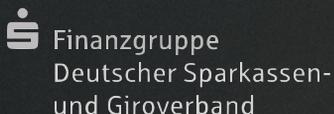
Dafür steht Sören Flimm mit seinen Keynotes und Trainings, die nicht nur wertvolle Praxisimpulse und Inspiration beinhalten, sondern auch durch einen hohen Unterhaltungswert bestehen. Seinen Karriereweg startete er in der Finanzbranche als Führungskraft sowie als Projektmanager für Strategie- & Vertriebsprojekte. Weitere Erfahrungen sammelte er europaweit als Sänger und Musical-Hauptdarsteller. Aus dem Zusammenspiel dieser beiden Welten versteht er es, fachliches Know-how emotional, mit allen Sinnen und damit nachhaltig zu verankern.



70.000+ Menschen bewegt

200+ Trainings und Projekte

500+ Bühnenauftritte



www.soeren-flimm.de

Keynotes

Resonanz

Menschen verstehen, bewegen, gewinnen

Wer den richtigen Ton bedienen kann, harmoniert mit seinem Gegenüber, versetzt andere Menschen in positive Schwingung und besitzt eine gesteigerte soziale Kompetenz und Kommunikationsstärke. Lernen Sie, wie Sie im Umgang mit anderen und mit sich selbst Resonanz erzeugen. Werden Sie Teil eines besonderen und bewegenden Vortrages, welcher Ratio und Emotionen vereint und lange in Ihnen nachklingen wird.

In dieser Keynote erfahren Sie:

- Was zwischenmenschliche Resonanz bedeutet und warum sie für uns alle so wichtig ist.
- Wie wir auf eine Wellenlänge mit unserem Gegenüber finden.
- Wie es gelingt, Menschen zu verstehen und zu gewinnen.
- Wie Sie mehr Resonanz in Ihrem eigenen Tun finden.

Leadership

Der Ton macht die Musik

Insbesondere in der aktuellen Zeit ist eine menschenzentrierte Führungsarbeit und Resonanz für Mitarbeitende wichtiger denn je. Menschen wollen gesehen, erkannt und bewegt werden. Erfahren Sie, wie uns das in der Führung gelingen wird und welche Erfolgsprinzipien wir aus der Welt der Bühnen und Musik genau dafür nutzen können.

In dieser Keynote erfahren Sie:

- Was menschenzentrierte Führung bedeutet und wie wir sie erlebbar machen.
- Warum in Resonanz der zentrale Energielieferant für Führungskräfte und Mitarbeitende besteht.
- Wie Sie als Führungskraft Menschen bewegen und begeistern.
- Was den KLANG der Führung ausmacht.



Kundenzentrierung

Die Währung der Zukunft

Wir leben in einer Welt, in der Produkte und Dienstleistungen immer vergleichbarer werden. Will man künftig erfolgreich sein, gilt es den Kunden – respektive den Menschen dahinter – und dessen Bedürfnisse in den Mittelpunkt zu stellen.

In dieser Keynote erfahren Sie:

- Was Kunden wirklich wollen: Resonanz!
- Wie Sie mit typgerechter Kommunikation Vertrauen schaffen und Geschäftsbeziehungen nachhaltig verbessern.
- Wie Kunden zu Fans werden – Kaufen lassen statt verkaufen.



Impressionen



LIVE-VIDEOS AUF YOUTUBE